



ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

НУПНОНУЭРННН НССУЕДОВАУЕУРСКНН АННВЕЬСНТЕУ

Курс «Институциональная экономика»

Лекция 3. Теория трансакционных издержек

Прахов Илья Аркадьевич

к.э.н., доцент Департамента прикладной экономики

31 января 2025 г.

Страница курса

- ❑ Слайды лекций
- ❑ Материалы семинарских занятий
 - План занятий
 - Слайды с вопросами для обсуждения
 - Типовые задачи
 - Ссылки на статьи для докладов
 - Требования к докладчикам и оппонентам
- ❑ Правила подготовки исследовательской работы
- ❑ Оценки



<https://lia.hse.ru/gmu>



Трансакция как базовый элемент экономического анализа

❑ От товара к трансакции: важность учета социальных аспектов взаимодействия, стимулов агентов

❑ Коммонс: исходная единица анализа должна связывать право, экономику и этику и поэтому должна сочетать в себе

- Принципы конфликта (конфликтующие интересы собственности)

- взаимной зависимости (заинтересованности)

- порядка (ожидания сторон)

❑ **Трансакция** – обмен правами собственности, т.е. отчуждение и приобретение индивидами прав собственности и свобод, созданных обществом



Коммонс: классификация трансакций

- ☐ Предмет трансакции
- ☐ Участники
- ☐ Количество
- ☐ Правовой статус
- ☐ Переговорная сила сторон
- ☐ Сфера реализации



Характеристики	Тип транзакции		
	Транзакция сделки	Транзакция управления	Транзакция рационирования
Участвующие стороны	4 участника	2 участника	2 участника (один из них – коллективный)
Основа взаимоотношений	Одинаковый правовой статус, различная переговорная сила	Добровольное признание различий в правовом статусе	Вынужденное признание различий в правовом статусе
Преобразование богатства	Перераспределение богатства	Создание богатства	Распределение издержек и выгод от создания богатства
Универсальный принцип	Редкость	Эффективность	Принуждение
Сравнительные характеристики транзакций			



Уильямсон: параметры трансакций

❑ Трансакция как средство гармонизации отношений между экономическими агентами

❑ Осуществление трансакции должно поддерживаться специальными структурами, вид которых зависит от следующих параметров:

- Частота
- Степень неопределенности
- Специфичность активов



Что такое специфические активы?

- ❑ **Актив общего назначения** – актив, при альтернативном использовании которого не происходит потери в производственном потенциале
- ❑ **Специфический актив** – актив, который не может быть использован альтернативным образом без существенной потери в производственном потенциале
- ❑ **Идиосинкратический актив** – актив, обладающий крайней степенью специфичности (альтернативная полезность использования стремится к нулю)



Типы специфичности активов

- ❑ **Специфичность местоположения**
(обуславливается низкой степенью мобильности активов, географической привязанностью к транзакции)
- ❑ **Специфичность физических активов**
(обуславливается физическими особенностями)
- ❑ **Специфичность человеческого капитала**
(навыки, которые могут использоваться только на данном месте работы)
- ❑ **Целевые активы** (инвестиции, направленные на расширение существующих производственных мощностей)



Схема Уильямсона

		Особенности инвестиций, связанных с осуществлением транзакций		
		Неспецифические	Специфические	Идиосинкратические
Частота транзакций	Редкие	Рыночные отношения	Арбитраж (трехстороннее управление)	
	регулярные		Фундаментальная трансформация (двустороннее управление)	Фирма (единое управление)



Трансакционные издержки

- ❑ Трансакционные издержки – это издержки, связанные с реализацией транзакций

- ❑ Причины возникновения:
 - Неопределенность (невозможность оценить все исходы в будущем)
 - Асимметрия информации (обладание различной информацией)
 - Оппортунизм (преследование собственной выгоды в ущерб интересам контрагентов)



Классификация транзакционных издержек Милгрома-Робертса

- ❑ Издержки координации
 - Обеспечение временного и пространственного соответствия
- ❑ Издержки мотивации
 - Несовершенство информации
 - Оппортунизм



Классификация трансакционных издержек Норта-Эггертссона

До заключения контракта (*ex ante*):

- ☐ Издержки поиска информации (о цене, товаре, потенциальных контрагентах)
- ☐ Издержки ведения переговоров
- ☐ Издержки составления контракта

После заключения контракта (*ex post*):

- ☐ Издержки мониторинга
- ☐ Издержки принуждения к исполнению контрактов
- ☐ Издержки защиты от третьих лиц



To take away...

- ☐ Трансакция
- ☐ Специфические активы
- ☐ Схема Уильямсона
- ☐ Фундаментальная трансформация
- ☐ Трансакционные издержки

