



Higher School of Economics

**Center for Institutional
Studies**

Курс «Институциональная экономика»

Лекция 3. Теория трансакционных издержек

Прахов Илья Аркадьевич

к.э.н., доцент Департамента прикладной экономики, старший научный сотрудник
ИНИИ

18 января 2021 г.

Трансакция как базовый элемент экономического анализа

- ❑ От товара к трансакции: важность учета социальных аспектов взаимодействия, стимулов агентов

- ❑ Коммонс: исходная единица анализа должна связывать право, экономику и этику и поэтому должна сочетать в себе
 - Принципы конфликта (конфликтующие интересы собственности)
 - взаимной зависимости (заинтересованности)
 - порядка (ожидания сторон)

- ❑ Трансакция – обмен правами собственности



Коммонс: классификация трансакций

- Предмет трансакции
- Участники
- Количество
- Правовой статус
- Переговорная сила
- Сфера реализации



Характеристики	Тип транзакции		
	Транзакция сделки	Транзакция управления	Транзакция рациионирования
Участвующие стороны	4 участника	2 участника	2 участника (один из них – коллективный)
Основа взаимоотношений	Одинаковый правовой статус, различная переговорная сила	Добровольное признание различий в правовом статусе	Вынужденное признание различий в правовом статусе
Преобразование богатства	Перераспределение богатства	Создание богатства	Распределение издержек и выгод от создания богатства
Универсальный принцип	Редкость	Эффективность	Принуждение
Сравнительные характеристики транзакций			



Уильямсон: классификация трансакций

□ Дизайн трансакций в рамках той или иной экономической организации отвечает задаче «обеспечения непрерывности отношений сторон путем создания специализированных структур управления их взаимодействием»

□ Трансакция имеет место тогда, когда товар или услуга переходит от заключительной точки одного технологического процесса к исходной точке другого, смежного с первым



Параметры трансакций

☐ Частота

☐ Специфичность активов

➤ Определение

➤ Типы специфичности

☐ Степень неопределенности



Что такое специфические активы? (Степени специфичности активов)

□ **Актив общего назначения** – актив, при альтернативном использовании которого не происходит потери в производственном потенциале.

□ **Специфичный актив** – актив, который не может быть использован альтернативным образом без существенной потери в производственном потенциале.

□ **Идиосинкратический актив** – актив, обладающий крайней степенью специфичности (альтернативная полезность использования стремится к нулю).



Типы специфичности активов

- ❑ **Специфичность местоположения**
(обуславливается низкой степенью мобильности активов; географическая привязанность к транзакции)
- ❑ **Специфичность физических активов**
(обуславливается физическими особенностями)
- ❑ **Специфичность человеческого капитала**
(навыки, которые могут использоваться только на данном месте работы)
- ❑ **Целевые активы** (инвестиции, направленные на расширение существующих производственных мощностей)



Схема Уильямсона

		Особенности инвестиций, связанных с осуществлением транзакций		
		Неспецифические	Специфические	Идиосинкратические
Частота транзакций	Редкие	Рыночные отношения	Арбитраж (трехстороннее управление)	
	регулярные		Фундаментальная трансформация (двустороннее управление)	Фирма (единое управление)



Фундаментальная трансформация

Факторы возникновения

- Инвестиции в специфические активы
- Повторяющийся характер сделок
- Склонность сторон к оппортунизму



Трансакционные издержки

□ Трансакционные издержки – это издержки, связанные с реализацией транзакций.

□ Причины возникновения:

- Неопределенность (невозможность оценить все исходы в будущем)
- Асимметрия информации (обладание различной информацией)
- Оппортунизм (преследование собственной выгоды в ущерб интересам контрагентов)



Классификация транзакционных издержек Милгроста-Робертса

- Издержки координации
 - Обеспечение временного и пространственного соответствия
- Издержки мотивации
 - Несовершенство информации
 - Оппортунизм



Классификация транзакционных издержек Норта-Эггертссона

До заключения контракта (*ex ante*):

- Издержки поиска информации (о цене, товаре, потенциальных контрагентах)
- Издержки ведения переговоров
- Издержки составления контракта

После заключения контракта (*ex post*):

- Издержки мониторинга
- Издержки принуждения к исполнению контрактов
- Издержки защиты от третьих лиц



To take away...

- Трансакция
- Специфические активы
- Схема Уильямсона
- Фундаментальная трансформация
- Трансакционные издержки

